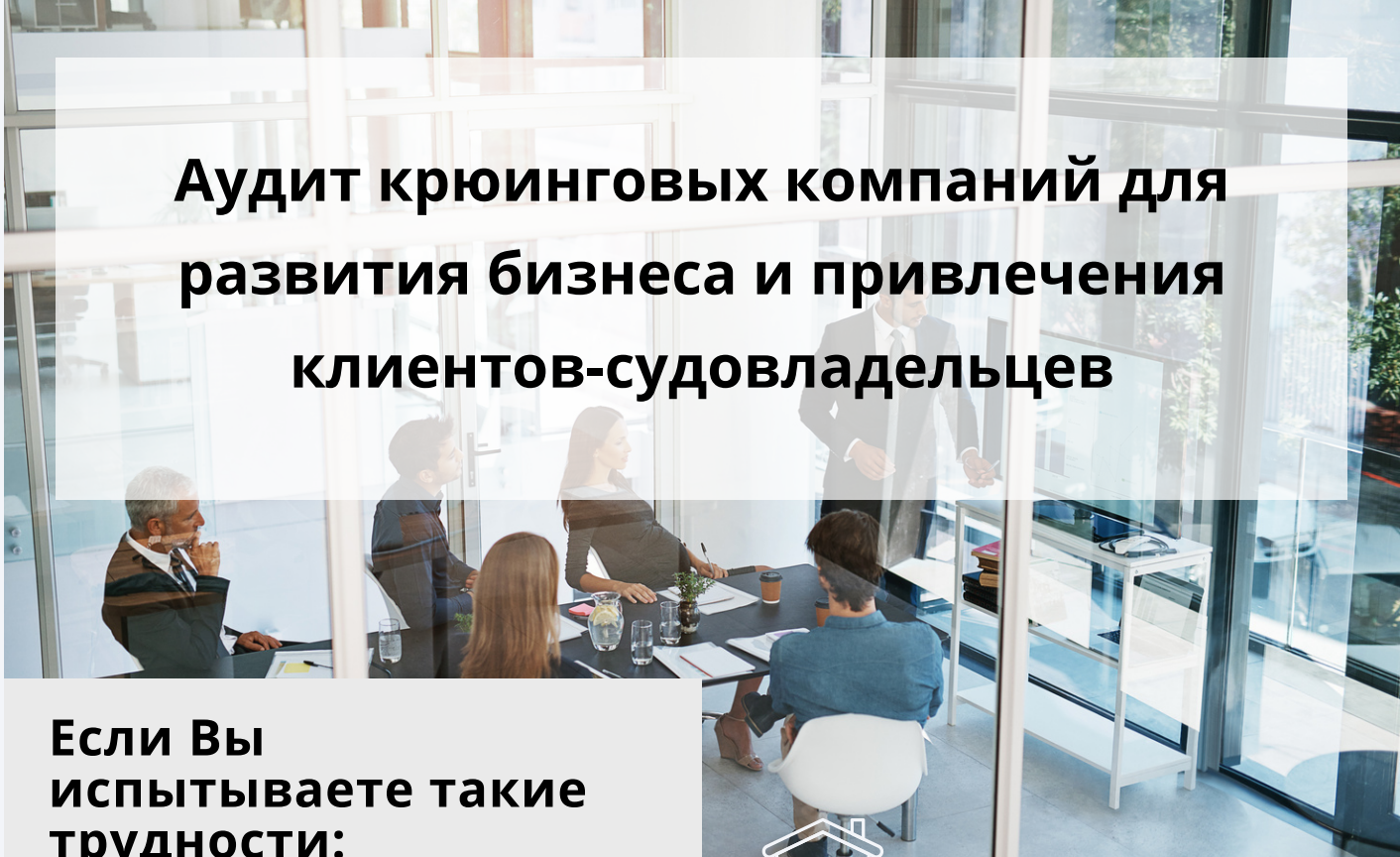


Что мы предлагаем?

- **Диагностика текущих процессов:** мы анализируем, как работает ваша крьюинговая компания, чтобы выявить скрытые возможности.
- **Рекомендации по улучшению:** даем четкие, применимые шаги для оптимизации управления, увеличения эффективности и повышения качества предоставляемых услуг.
- **Стратегия привлечения клиентов-судовладельцев:** разработаем план действий для расширения клиентской базы, используя подходящие маркетинговые и операционные практики.



Аудит крьюинговых компаний для развития бизнеса и привлечения клиентов-судовладельцев



Если Вы испытываете такие трудности:

- Зависимость от небольшого числа клиентов.
- Неэффективность процедур и процессов.
- Низкий retention rate среди моряков.
- Высокие расходы на рекрутинг.
- Отсутствие эффективной стратегии привлечения судовладельцев.

То у нас есть решение:

- Оптимизация управления персоналом и процессами.
- Увеличение лояльности текущих клиентов.
- Увеличение потока судовладельцев с помощью эффективных методов продаж.

Как мы работаем ?

1. Подготовка:

- Мы обсуждаем цели вашего бизнеса и те аспекты работы, которые вы готовы открыть для анализа.
- Запрашиваем доступ к внутренним процессам, мануалам и статистике.

2. Аудит:

- Анализируем текущие процессы компании, включая рекрутинг, коммуникацию с клиентами и операции.
- Исследуем, как ваша компания представлена в сети (включая сайт и LinkedIn).
- Оцениваем работу с моряками, retention rate, и операционные KPI.

3. Рекомендации:

- Разрабатываем план оптимизации текущих процессов.
- Предлагаем стратегию привлечения судовладельцев.
- Даем четкие рекомендации по улучшению бренда компании.

4. Поддержка:

- Готовим материалы для внедрения изменений.
- Консультируем по внедрению наших предложений.

Что Вы получите ?

- Полный отчет с анализом текущих процессов, узкими местами и предложениями по улучшению.
- Готовую стратегию для привлечения клиентов-судовладельцев, включая использование LinkedIn, email-рассылок и оффлайн-методов.
- Практические рекомендации по оптимизации операционных процессов и снижению затрат.
- Увеличение retention rate среди моряков и улучшение репутации вашей компании.

Как это происходит?

- **Формат:** дистанционно, с использованием онлайн-встреч и анализа предоставленных данных.
- **Длительность:** в среднем 3-4 недели.



Закажите аудит сейчас и получите в подарок урок о внутренних процессах судоходной компании, чтобы знать своего клиента!

Готовы вывести вашу компанию на новый уровень?

Для этого вернитесь на сайт и нажмите на кнопку **“Купить”**, далее заполните регистрационную форму и ждите ответ от нас или напишите нам в Telegram.



Telegram

Напишите нам сегодня, и мы составим индивидуальный план для развития вашего бизнеса!